

## JOSÉ PEDRO SALCEDO

Presidente de Cesgar



*“No notamos un aumento en las incidencias derivadas del fin de la moratoria concursal”*

José Pedro Salcedo Herce (San Adrián, Navarra, 1955) preside desde Cesgar, la asociación sin ánimo de lucro, constituida en 1980, con el objeto social de asumir las funciones de coordinación, cooperación, defensa y representación de los intereses de las 18 Sociedades de Garantía Recíproca existentes en España.

Por Alfonso Bello Huidobro. Fotos: Cesgar

### ¿Cómo han sido estos primeros meses al frente de las sociedades de garantía?

Estos primeros meses al frente de CESGAR han supuesto un reto muy ilusionante para mí. Tras la crisis provocada por el coronavirus y la actual guerra en Ucrania, nos encontramos en un entorno económico poco favorable para las pequeñas y medianas empresas, con lo que la labor de las sociedades de garantía sigue siendo imprescindible para facilitar la financiación de pymes y autónomos que, hoy más que nunca, necesitan mantener o hacer crecer su negocio.

### ¿Ha empeorado la situación de pymes y autónomos con el fin de la moratoria concursal, la devolución de los ICO y regulaciones como la 'Ley Crea y Crece'?

Desde las sociedades de garantía, continuamos con las líneas de ayudas bonificadas, apoyando a pymes y autónomos, y adaptándonos a sus necesidades para que puedan seguir adelante con sus negocios. Aunque somos conscientes de la incertidumbre económica actual, por el momento, no hemos notado un incremento en las incidencias derivadas del fin de la moratoria y, al contar con una solvencia muy elevada, estamos preparados para afrontar los problemas de mora que puedan surgir.

### ¿Cómo es la situación de las compañías que acuden a Cesgar?

En los últimos meses, muchas de las empresas que han solicitado los servicios de una SGR se han visto afectadas por la crisis energética y de escasez de materias primas provocada por la guerra en Ucrania. Hemos notado un incremento en las solicitudes de avales para proyectos de inversión, aunque las pymes están necesitando todavía avales para circulante. También cabe destacar que, en lo que llevamos de año, la mayor parte de los avales se han concedido al sector servicios, seguidos por la Industria y, más de lejos, el Comercio.

### En el XI Informe sobre Financiación de la Pyme indican que el 34,5% de las pymes conoce sus servicios ¿De qué forma pueden mejorar para llegar a pymes que necesitan acceder a financiación?

Desde Cesgar, trabajamos constantemente en la difusión de la labor de las SGR a través de distintos medios, para llegar cada vez a más pymes y autónomos que puedan necesitar nuestros servicios. Sin duda, es fundamental el trabajo conjunto con las administraciones central y autonómicas, las distintas asociaciones empresariales, y con las entidades de crédito, para dar a conocer las importantes ventajas que ofrecen las sociedades de garantía, en términos de plazos y tipos de interés, a la hora de conseguir la financiación que necesitan muchos negocios. Mi principal objetivo al frente de Cesgar es la consolidación de las sociedades de garantía como un instrumento clave en la financiación de pymes y autónomos.