



César Pontvianne, presidente del Consejo de Administración de Iberaval. L.R.

IBERAVAL. La sociedad de capital ya sostiene en La Rioja cerca de 6.000 puestos de trabajo

«Las pymes ya ven a Iberaval como un actor clave en la obtención de financiación»

REDACCIÓN

Logroño.

César Pontvianne de la Maza (Salamanca, 1983) es el presidente del Consejo de Administración de Iberaval y por tanto voz autorizada para hablar de la empresa.

– **La primera pregunta es obligada, ¿qué es Iberaval?**

– Iberaval es la sociedad de garantía líder en España, con más de 35.000 socios, y con presencia en La Rioja desde el año 2010, donde contamos con el respaldo de la Agencia de Desarrollo Económico (ADER) y, por tanto, el Gobierno de La Rioja. Nuestra función básica es mejorar las condiciones de acceso a financiación por parte de las pymes, a partir de mejores precios y mayores plazos de devolución. Acompañamos a las empresas que necesitan obtener recursos para afrontar una inversión, o porque tienen necesidades puntuales de liquidez. Somos especialis-

tas en dar respuesta a las pymes, y tenemos opciones a la medida para empresas que están naciendo, que buscan escalar su proyecto o que se plantean estrategias diferenciadas. Iberaval es clave para sostener el empleo y la pervivencia de los negocios.

– **¿Quién puede acceder a sus servicios?**

– Toda pyme, autónomo o emprendedor que acuda a nuestra sede, en la Avenida Pérez Galdós 3, en Logroño, y cuente con un proyecto viable. Uno de los servicios que más valoran nuestros socios es el ase-

soramiento empresarial. Otro elemento diferencial de Iberaval es la agilidad, dado que tenemos un compromiso de respuesta que se cimenta en el funcionamiento de la propia sociedad de garantía. En cantidades elevadas, el canal de resolución prolonga algo esa resolución, porque esos expedientes han de ser valorados por una comisión ejecutiva que, además, tiene un amplísimo conocimiento del riesgo financiero. Pero somos especialmente ágiles y eficientes con el objetivo de resultar útiles a nuestros socios.

– **¿Qué diferencias hay entre finan-**

ciarse con ustedes y con una entidad financiera ‘convencional’?

– Somos complementarios a la banca. De hecho, el grueso de las entidades financieras forma parte del capital social de Iberaval. Acudir a un banco con el respaldo de Iberaval supone que el banco se garantiza el cobro del importe que facilita, y eso propicia, como le decía antes, que se mejoren precios y se puedan barajar plazos de devolución mayores. Esto a una pyme le da la vida, porque, frente a tener que amortizar un préstamo, vamos a poner como ejemplo, en un plazo

«Mejoramos el acceso a la financiación a las pymes con mejores precios y mayores plazos de devolución»

«Nosotros ayudamos a toda pyme, autónomo o emprendedor que cuente con un proyecto viable»

«Durante la crisis económica, muchas entidades cerraron la financiación, pero nosotros estuvimos ahí»

de dos años, va a poder hacerse en el doble de tiempo, o más. Durante la crisis financiera anterior muchas entidades financieras cerraron el grifo del crédito y nosotros estuvimos allí, porque así lo determinó el Consejo de Administración de Iberaval. En este contexto, el actual, al que hemos llegado mejor preparados, pero aún muy complejo, nosotros también vamos a estar ahí, al lado de las pymes.

– **¿Cómo es la evolución de su presencia en La Rioja?**

– Hemos contado con el respaldo y la prescripción de la ADER, lo que nos ha ayudado mucho en estos doce años. Las pymes ya ven a Iberaval como un actor clave para la obtención de financiación aquí. Y eso se logra con mucho trabajo, con el esfuerzo que han llevado a cabo las personas que integran Iberaval en La Rioja, y con un compromiso fuera de toda duda, que se resume en trabajar codo con codo con los empresarios para resolver los problemas que van surgiendo en el camino. En cifras, que al final es lo que trasciende, verá, a cierre de octubre ya habíamos financiado más importe que a lo largo de todo el pasado año en La Rioja. En este momento, ya superamos aquí, más de 23 millones de euros respaldados. Por otra parte, contamos con una base social cada vez más importante en esta comunidad autónoma, que ya integran más de 1.500 socios. Esto tiene un impacto evidente en lo que más importa, a nuestro juicio: el empleo. Iberaval ya sostiene con su financiación más de 6.000 puestos de trabajo en La Rioja.

– **Con la actual coyuntura económica, ¿se hace más necesaria la presencia de Iberaval?**

– Desde luego. Esto se ha puesto de manifiesto durante la pandemia, en que fuimos la tabla de salvación para cientos y cientos de proyectos en toda España. En el ámbito de las sociedades de garantía siempre hablamos del carácter anticíclico de nuestras instituciones, y esto se percibe más claramente cuando la economía está débil. Queremos ser útiles para las pymes, porque sabemos que la sangre de la economía corre por sus venas y éste es un país compuesto eminentemente por pequeños empresarios que, levantándose día a día a abrir su negocio, hacen crecer a este país.

– **¿Hay diferencias en lo que se pide de ustedes en La Rioja y en otras zonas donde están implantados?**

– Iberaval ofrece unas condiciones únicas de acceso al crédito. En el caso de La Rioja, contamos con productos bonificados por la Agencia de Desarrollo Económico del gobierno regional. En todos los casos se demanda que el plan de negocio con el que se acude el empresario tenga viabilidad, fundamento y proyección. Cada territorio tiene unas singularidades y unos apoyos institucionales diferentes, siempre de carácter finalista, que canalizamos, y que contribuyen de una manera clara y efectiva a mejorar las condiciones en las solicitudes que se llevan a cabo por parte de nuestros socios.